



Du suchst nach mehr als nur einem Job? Starte dein Abenteuer als

(Junior) Sales Manager (w/m/d)

Unsere Plattform socialPALS ist Europas erste Retail-Marketing-Plattform. Wir digitalisieren den Einzelhandel und bringen Händler und Hersteller zusammen. Über 60 renommierte Markenhersteller und über 4200 Händler aus Bereichen wie Sport, Outdoor, Spielwaren, Fashion, Lifestyle, DIY, Automobil, Elektrogeräte etc. nutzen bereits unsere Plattform, die seit 2018 am Markt ist.

Bei socialPALS ist der Name Programm. Wir legen viel Wert auf Teamwork und -events sowie flexible Arbeitszeiten und -orte. Nahe an den Bergen im wunderschönen Oberland hat die socialPALS GmbH ihren Sitz in Holzkirchen mit Anbindung nach München.

Zur Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir Menschen wie dich, die uns mit ihrer Motivation und Eigenverantwortung in der Neukundenakquise und Umsatzwachstum mit Bestandskunden unterstützen unsere Stellung im Markt auszubauen.

Weitere Informationen findest Du auf unserer Webseite: socialPALS.de

Stellenausschreibung:

(Junior) Sales Manager (w/m/d)

DANK DIR ...

- werden Neukunden zielorientiert und aufgeschlossen angesprochen
 - erhalten Neukunden gut strukturierte Produktpräsentationen
 - können sich unsere Kunden darauf verlassen, dass ihre Wünsche und Bedürfnisse erkannt und beachtet werden, ihnen ein entsprechendes Angebot gemacht wird und auch über den Abschluss hinaus exzellent beraten werden.
 - werden nachhaltige und langfristige Kundenbeziehungen aufgebaut
-

DU VERFÜGST ÜBER ...

- sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
 - eine zielorientierte Arbeitsweise, positive Einstellung und hohe Eigenmotivation
 - eine sorgfältige Arbeitsweise, lässt dich nicht schnell aus der Ruhe bringen und kannst gut mit Stress umgehen
 - Teamfähigkeit und deine Kollegen können sich immer auf dich verlassen
 - Internetaffinität, besonders für Cloudlösungen, Saas Konzepte, Online Marketing & Social Media Produkte
 - Im Idealfall hast du eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium und hast Dir bereits ein fundiertes Grundwissen im Vertrieb angeeignet
 - exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
-

WAS WIR DIR BIETEN ...

- spannende, abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, technologischen Umfeld
 - Mitgestaltungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem jungen und stark wachsendem Unternehmen
 - Zusammenarbeit mit führenden Marken aus den Bereichen Sport, Spielwaren, Automobil, DIY, Elektrogeräte und Fashion u.a
 - flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, extrem coole Arbeitsatmosphäre
 - hohe Flexibilität bei der Ausführung deiner Arbeit, sowohl hinsichtlich Arbeitsort und Arbeitszeit
 - eine offene, entspannte und tolerante Unternehmenskultur
-

DEINE BEWERBUNG ...

Du fühlst dich angesprochen? Dann schicke uns deine Bewerbung inkl. deinem CV, deinem frühestmöglichen Eintrittsdatum und deiner Gehaltsvorstellung an:

E-Mail: personal@socialpals.de