



Du suchst nach mehr als nur einem Job? Starte dein Abenteuer als

Senior Sales Manager (w/m/d)

Unsere Plattform socialPALS ist Europas erste Retail-Marketing-Plattform. Wir digitalisieren den Einzelhandel und bringen Händler und Hersteller zusammen. Über 60 renommierte Markenhersteller und über 4200 Händler aus Bereichen wie Sport, Outdoor, Spielwaren, Fashion, Lifestyle, DIY, Automobil, Elektrogeräte etc. nutzen bereits unsere Plattform, die seit 2018 am Markt ist.

Bei socialPALS ist der Name Programm. Wir legen viel Wert auf Teamwork und -events sowie flexible Arbeitszeiten und -orte. Nahe an den Bergen im wunderschönen Oberland hat die socialPALS GmbH ihren Sitz in Holzkirchen mit Anbindung nach München.

Zur Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir Menschen wie dich, die uns mit ihrem Know-How und ihrer Erfahrung in der Neukundenakquise und dem Umsatzwachstum mit Bestandskunden unterstützen unsere Stellung im Markt auszubauen.

Weitere Informationen findest Du auf unserer Webseite: socialPALS.de

Stellenausschreibung:

Senior Sales Manager (w/m/d)

DANK DIR ...

- werden wir im Team unsere Vertriebsziele erreichen
 - wird der Vertriebsprozess für die strategische Neukundenakquise von der Qualifizierung und Nachfrageanalyse über Produktpräsentation und Verhandlung bis hin zum Abschluss erfolgreich weiter ausgebaut und gemanaged
 - wird die Marktbearbeitung proaktiv und strukturiert vorangetrieben - auch in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing Team
 - baust du mit deiner überzeugenden Persönlichkeit ein starkes Netzwerk auf - sowohl national als auch international
 - werden Kunden proaktiv betreut und die Zusammenarbeit nachhaltig gefördert
-

DU VERFÜGST ÜBER ...

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise B-2-B, SaaS, erklärungsbedürftige, cloudbasierte Produkte und/oder mit großem Online Marketing/ Social Media Fokus
 - eine positive Einstellung und hohe Eigenmotivation zur Erreichung deiner Wochen-, Monats- und Jahresziele
 - Verhandlungsgeschick, Überzeugungsfähigkeit und starke Kommunikationsfähigkeit besonders mit wichtigen Entscheidungsträgern auf Kundenseite
 - analytische Fähigkeiten sowie Kreativität, um Trends und Chancen am Markt zu erkennen und für das Unternehmenswachstum zu nutzen
 - Teamfähigkeit, um die Zusammenarbeit mit Kunden nachhaltig zu stärken
 - aktuelle Kontakte zu allen relevanten Playern am Markt und bleibst am Puls der Zeit
 - exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
-

WAS WIR DIR BIETEN ...

- spannende, abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, technologischen Umfeld
 - Mitgestaltungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem jungen und stark wachsendem Unternehmen
 - Zusammenarbeit mit führenden Marken aus den Bereichen Sport, Spielwaren, Automobil, DIY, Elektrogeräte und Fashion u.a
 - flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, extrem coole Arbeitsatmosphäre
 - hohe Flexibilität bei der Ausführung deiner Arbeit, sowohl hinsichtlich Arbeitsort und Arbeitszeit
 - eine offene, entspannte und tolerante Unternehmenskultur
-

DEINE BEWERBUNG ...

Du fühlst dich angesprochen? Dann schicke uns deine Bewerbung inkl. deinem CV, deinem frühestmöglichen Eintrittsdatum und deiner Gehaltsvorstellung an:

E-Mail: personal@socialpals.de