



Du suchst nach mehr als nur einem Job? Starte dein Abenteuer als

Account Manager (w/m/d)

socialPALS ist Europas erste Retail-Marketing-Plattform. Sie vereinfacht komplexe Prozesse durch automatisiertes Händlermarketing und stärkt den stationären Handel durch effiziente, regionale Brand-Kampagnen. socialPALS bringt Marken und Händler zusammen und schafft damit eine Win-Win-Situation, die bislang ungenutztes Potential entfaltet. Renommierte Marken und Händler aus den Bereichen Sport, Outdoor, Spielwaren, Fashion, Lifestyle, DIY, Automobil, Elektrogeräte u.v.m. nutzen bereits die Plattform-Lösung, die seit 2018 live ist. Dabei ist der Name Programm: Wir legen viel Wert auf Teamwork und Menschlichkeit. Unseren Sitz haben wir in Holzkirchen mit bester Anbindung nach München. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Menschen wie Dich, die uns mit ihrer Motivation und Eigenverantwortung dabei unterstützen, unsere Stellung am Markt auszubauen. [Weitere Infos unter socialPALS.de](https://socialPALS.de)

Stellenausschreibung:

Account Manager (w/m/d)

DEINE AUFGABEN

- Du identifizierst Optimierungs- und Wachstumspotenziale bei Kunden.
 - Du gibst Kunden eine professionelle Einweisung in die Handhabung unserer Plattform.
 - Du koordinierst diverse Kampagnen und sorgst für einen reibungslosen Ablauf.
 - Du erkennst und beachtest die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden.
 - Dank dir erhalten unsere Kunden eine exzellente Beratung bei der Umsetzung ihrer professionellen Kampagnen.
-

DU VERFÜGST ÜBER

- mehrjährige Erfahrung im Account- und Projektmanagement im B-2-B Bereich und/oder Online Marketing Erfahrung
 - eine positive Einstellung und hohe Eigenmotivation zur Erreichung deiner Wochen-, Monats- und Jahresziele
 - sehr gute Kenntnisse im Umgang mit dem Google- und Facebook Business Manager sowie der strategischen Planung von Werbeanzeigen
 - Verhandlungsgeschick, hohe Beratungs- und Kommunikationskompetenzen mit einer stark ausgeprägten Serviceorientierung und Budgetverantwortung
 - analytische Fähigkeiten sowie Kreativität, um Trends und Chancen am Markt zu erkennen und diese für Beratungen und das Unternehmenswachstum zu nutzen
 - Teamfähigkeit, um die Zusammenarbeit mit Kunden nachhaltig zu stärken
 - exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
-

WAS WIR DIR BIETEN

- abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, technologischen Umfeld
 - Mitgestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
 - Zusammenarbeit mit führenden Marken aus verschiedensten Branchen
 - flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, coole Arbeitsatmosphäre
 - hohe Flexibilität hinsichtlich Arbeitsort und Arbeitszeit
 - offene, entspannte und tolerante Unternehmenskultur
-

DEINE BEWERBUNG ...

Du fühlst dich angesprochen? Dann schicke uns deine Bewerbung inkl. deinem CV, deinem frühestmöglichem Eintrittsdatum und deiner Gehaltsvorstellung an:

E-Mail: personal@socialpals.de